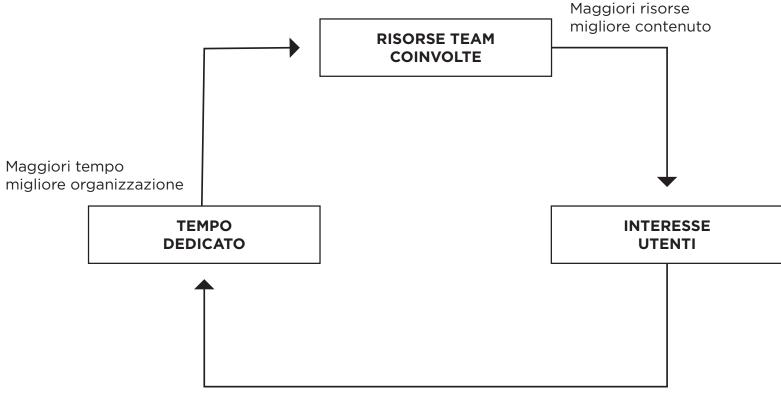
Individua le tue necessità



Maggiore interesse maggiori vendite

Cosa va cambiato? Focalizza i tuoi obiettivi

Aumentare	le risorse	
coinvolte		

suscitare	più	
interesse	sul targe	t

Ottimizzare	I
tempo a	
disposizione	

Qual'è il tuo punto debole?

Considera come le variabili sono legate le une alle altre.

Esempio: C'è una campagna da progettare che potenzialmente interessa una grande fetta del target (è in partnership con una celebrity). Questa attività richiederà più tempo e maggiori risorse da diversi team.